FG Impulsa

服务手册 · 2026

有判断力的销售增长。

通过诊断、流程、培训与落地辅导，把销售对话转化为管理得更好的商机。

> **“一次对话，可能开启一个机会。”**
>
> FG Impulsa · 销售增长

通过 WhatsApp 联系我们 ↗

fgimpulsa.com/zh

Francisco Guillén · **巴拿马**



FG Impulsa

当销售停滞时

并不总是缺客户。有时，卡点就在流程内部。

FG Impulsa 是一家销售增长咨询机构。我们关注从首次接触到成交之间发生的一切：对话、跟进、价值主张、执行纪律、客户体验与指标。

响应

如何接待第一次咨询，如何挖掘客户需求。

跟进

客户说“我考虑一下”之后发生了什么，如何让商机保持活跃。

成交

如何处理价格、异议与决策，而不施加不必要的压力。

管理

销售管道是否清晰，衡量哪些指标，商机在哪里流失。

先诊断，再行动。

FG Impulsa

服务 01

销售诊断

在建议任何改变之前，我们先了解您目前如何销售。目标是找出瓶颈、阻碍进展的习惯，以及具体的改进机会。

01 **背景**
产品、客户、渠道与目标。

02 **销售周期**
从首次接触到成交与售后。

03 **客户对话**
提问、报价、异议与跟进。

04 **管理**
销售管道、CRM、销售预测、KPI 与节奏。

05 **优先事项**
按影响与紧迫程度制定行动计划。



先倾听。
在给出任何建议之前，我想先了解您目前的销售方式。

预期成果

按优先级排列的发现 + 建议 + 下一步销售行动。诊断的深度根据企业的规模与复杂度调整。

从初步诊断开始。
7 道题的初步销售诊断，为我们的沟通做准备。

我想看看我的销售 ↗

FG Impulsa

解决方案

销售服务

每个项目都根据诊断结果和您想推动的目标来设计。

01

销售诊断

梳理销售周期、摩擦点与改进机会。

02

销售流程优化

设计或调整阶段、跟进、话术、节奏与成交。

03

团队培训

结合业务真实场景的实战培训。

04

教练辅导与陪跑

为销售人员或管理者提供指导，提升执行力、判断力与稳定性。

05

WhatsApp 与跟进

优化回复、对话、客户唤醒与客户体验。

06

KPI 与销售纪律

确定指标、销售管道、销售预测、优先事项与管理例会。

没有固定套餐，也没有统一报价：方案根据实际范围量身定制。

FG Impulsa

服务 02

能落到真实对话里的培训。

不是激励一小时，然后一切照旧。培训围绕团队每天面对的真实场景来设计。

顾问式销售

先问对问题、理解需求，再给出方案。

价格与价值

回应价格问题，而不让对话变成一串数字。

跟进

带着目的、背景与时机持续跟进。

异议处理

区分疑虑、摩擦与价值感不足。

成交

帮助客户做决定，而不施加不必要的压力。

销售态度

投入、倾听、同理心、守信与坚持。

形式

一对一或团队课程。根据约定的范围，可线下或线上进行。内容会结合业务实际情况调整。

FG Impulsa

工作方法

从对话到计划。

销售改进应当易于理解、可衡量、可执行。所以我们分阶段推进。

01 **倾听**
目标、背景、团队与现状。

02 **诊断**
流程卡在哪里，有什么依据。

03 **聚焦**
先改什么，避免分散资源。

04 **执行**
培训、调整流程，并陪伴落地。

05 **衡量**
复盘进展、经验与关键指标。

> **先了解范围，再给出报价，而不是反过来。**

FG Impulsa

适合谁?

希望销售更有章法的企业。

我们服务需要梳理、强化或加速销售管理的企业、创业者和专业人士。

- **拥有销售团队的企业**
  业务增长了，但流程没有同步跟上。
- **创业者与小型企业**
  老板自己销售、接待、跟进，但需要一套结构。
- **销售管理者**
  需要更清楚地掌握销售管道、销售预测、KPI 与执行。
- **销售人员与顾问**
  有商机，但回复、跟进、处理异议或成交都有难度。
- **B2B 或 B2C 企业**
  问题不在于“多做营销”，而在于更好地管理已经进来的商机。

FG Impulsa 不是传统的营销机构。

我们专注于销售增长：销售、流程、对话、团队与管理。

FG Impulsa



创始人介绍

Francisco Guillén

实战销售经验

拥有 15 年以上 B2B 与 B2C 销售经验的销售专业人士，擅长业务拓展、大客户管理、商务谈判与团队领导。

行业经验

汽车 | 金融 | 科技 / SaaS | 工业

工具与专长

HubSpot | Odoo | CRM | 销售管道 | 销售预测 | KPI | 销售流程

FG Impulsa 的初衷

把真实的销售经验转化为实用的判断力，帮助企业和团队看清是什么在阻碍业绩，以及可以如何改变。

没有万能公式，没有空泛说教，专注于销售执行。

FG Impulsa

如何开始

与问题相匹配的方案。

每位客户的需求都不同。我们可以从一个具体需求开始，也可以建立更长期的辅导合作。

01

诊断

弄清是什么阻碍了销售，并确定优先事项。

02

专项改进

改进流程中的某个具体环节或某类销售对话。

03

培训

培养销售人员或管理者的特定能力。

04

长期辅导

持续推进执行、习惯、跟进与管理。

定制方案

范围、形式、周期与投入，会在简短沟通后确定；必要时在初步诊断之后确定。

FG Impulsa

下一步

聊聊您的销售在哪里卡住了。

一次简短的沟通，就足以判断 FG Impulsa 能否帮到您，以及最好的起点在哪里。

欢迎用您的语言联系我们，我们会用同一种语言回复。



WHATSAPP

INSTAGRAM

TIKTOK

邮箱

联系方式

agenciafgimpulsa@gmail.com

+507 6856-9117

@fgimpulsa · fgimpulsa.com/zh

打开 WhatsApp ↗

我想看看我的销售 ↗

服务根据每位客户的范围与需求调整，报价量身定制。